

BOLETÍN BIOVEGEN DE OFERTA Y DEMANDA DE EMPLEO

El “Boletín BIOVEGEN de Oferta/Demanda de Empleo” es una herramienta orientada a potenciar la movilidad de talento entre el sector público y privado. Se pretende:

- Aprovechar la inversión en formación de personal cualificado en materia de I+D
- Poner este talento a disposición de las empresas para mejorar su competitividad
- Ofrecer salidas profesionales de calidad a los investigadores del sector
- Difundir ofertas de los diferentes miembros del sector

A continuación se muestra información sobre **2 ofertas de empleo** de personal cualificado, relacionadas con el ámbito de la Biología y Producción Vegetal.

2 Ofertas de Empleo:

- [Oferta de empleo nº153: Responsable comercial de ventas y marketing](#)
- [Oferta de empleo nº154: Titulado superior de investigación especialista en cultivos leñosos/pistacho](#)

Si está interesado en una **OFERTA de empleo** debe enviar el Curriculum Vitae a la dirección de correo dlapunte@invegen.org

OFERTA

- Oferta de empleo nº153: Responsable comercial de ventas y marketing

OFERTA nº153	
RESPONSABLE COMERCIAL DE VENTAS Y MARKETING	
Entidad	Empresa en búsqueda de un responsable de área para el departamento de Comercial. La entidad está especializada en soluciones metagenómicas y genómicas innovadoras para preguntas nuevas y tradicionales en los sectores de farmacia, salud, agroalimentación, industria de bienes de consumo y medio ambiente. El dominio integral de herramientas computacionales y de tecnologías de biología molecular y secuenciación masiva nos permite innovar constantemente, adaptando y desarrollando tecnología a partir del conocimiento originado en el ámbito investigador.
Breve descripción	<p>La persona seleccionada desempeñará un papel transversal en el departamento comercial y marketing. Asumirá las siguientes tareas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Análisis de la cartera de clientes. Gestión de captación y ventas, desarrollo junto con el COO y resto del departamento del plan de marketing y promoción de ventas. • Responsable del cumplimiento del presupuesto de ventas de su cartera. • Telemarketing y eventualmente visitas comerciales analizando previamente la situación del cliente. Disponibilidad para viajar de manera puntual. • Captación de nuevos clientes y crecimiento de cartera. Desarrollo de bases de datos de clientes en base a la segmentación de clientes de la compañía. • Se involucrará en los desarrollos de identidad de marca y servicios de la compañía. Comprenderá las especificaciones técnicas y argumentos diferenciales de los servicios asistiendo a las reuniones de I+D+i. • Ayudará también en las tareas de <i>reporting</i> y deberá interactuar con los clientes. La persona en este puesto se integrará al equipo comercial y reportará directamente al COO.
Titulación requerida	<p><u>Formación:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Licenciado/a o graduado/a en ciencias de la salud (biología, genética, farmacia, bioinformática, biotecnología, bioquímica, etc.) y con conocimientos y/o experiencia previa en marketing y comercio online. <p><u>Otras cualidades:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Carné de Conducir B. • Persona acostumbrada a llevar negociaciones con distintos niveles de interlocución, así como con capacidad para las relaciones públicas. Altas habilidades comunicativas, interdisciplinaridad y capacidad para negociar con diferentes perfiles de clientes y buena presencia. • Buen nivel hablado y escrito de inglés y castellano. Se valorará positivamente el conocimiento de catalán. • Se valorará positivamente la autonomía y capacidad de gestión de su tiempo de trabajo, así como las aptitudes para el trabajo en equipo, puntualidad e interés por el crecimiento y promoción personal. También se considerará un argumento positivo el manejo y creación de bases de datos, análisis estadístico y experiencia en gestores de cartera.
Localización	Barcelona.
Fecha límite	30 de abril de 2023.
Otros datos	<p>Condiciones laborales:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Trabajo presencial en las oficinas de Barcelona con horario de 9 h. a 18 h. • Como herramientas de trabajo, dispondrá de ubicación propia (escritorio), teléfono, ordenador propio de sobremesa. • Salario inicial bruto en contrato inicial de 6 meses de prueba acorde con las capacidades del candidato/a y escala salarial. • Las personas interesadas deben enviar una carta de presentación, su CV y 2 referencias laborales.

- Oferta de empleo nº154: Titulado superior de investigación especialista en cultivos leñosos/pistacho

OFERTA Nº154	
TITULADO SUPERIOR DE INVESTIGACIÓN ESPECIALISTA EN CULTIVOS LEÑOSOS/PISTACHO	
Entidad	Centro de investigación.
Breve descripción	<p>Contrato de titulado superior de investigación en la línea de investigación "Mejora genética y agronómica del cultivo de leñosos, con especial referencia al pistachero. Nuevas tecnologías aplicadas a este sector. Fisiología de la poda, nutrición y riego". Las tareas a realizar incluyen:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Dirección y coordinación de la línea de investigación de referencia. • Coordinación, supervisión y seguimiento de las tareas a realizar por el personal auxiliar de campo y laboratorio para la consecución de los objetivos de la línea de investigación. • Estudio de diferentes de estrategias de adaptación al cambio climático de cultivos leñosos, con especial referencia al pistacho: agronómica, varietal, genética, calidad del fruto, agricultura de precisión. • Control científico y presupuestario de proyectos de investigación de la línea de referencia. • Liderar la participación en proyectos I+D+i relacionados con la temática de la línea de investigación, así como coordinar a los socios internos y externos, monitorear el progreso e informar a las partes interesadas. • Presentación y análisis estadístico de resultados. • Redacción de informes de resultados. • Redacción de artículos científicos, así como la divulgación de resultados en los foros especializados que resulten pertinentes. • Participación en comités nacionales e internacionales en representación del centro. • Realizar actividades de asesoramiento y recomendaciones destinadas a las principales demandas del sector.
Titulación requerida	Doctor en Ingeniería Agronómica, Biología, Medio Ambiente o equivalente.
Localización	Ciudad Real.
Fecha límite	23 de abril de 2023.
Otros datos	<ul style="list-style-type: none"> • Tipo de contrato: jornada completa. • Duración: cinco años.

Difusión de los Boletines BIOVEGEN de Oferta y Demanda de Empleo:



Si su entidad tiene algún proceso de selección abierto, están buscando personal o está interesado en ampliar información sobre los perfiles ofrecidos desde BIOVEGEN, póngase en contacto con nosotros:
Por favor, contacte con [BIOVEGEN](#)

Nota: a través de estos Boletines, BIOVEGEN moviliza ofertas y demandas de empleo y pone en contacto a entidades y profesionales. BIOVEGEN no se responsabiliza de las posibles discrepancias que puedan surgir de la interacción entre las partes interesadas.

BIOVEGEN-Plataforma Tecnológica de Biotecnología Vegetal es una entidad público-privada cuyo objetivo es la mejora de la competitividad del sector a través del desarrollo de tecnologías procedentes de la Biología Vegetal. Articula a entidades del sector agroalimentario español, poniendo en contacto la oferta y demanda de tecnología, y generando oportunidades de negocio a través de la colaboración Ciencia-Empresa. Actúa como interfaz entre la comunidad científica, empresarial y la Administración, ofreciendo herramientas que facilitan las actividades de I+D+i a sus socios. Actualmente cuenta con 173 entidades socias: 150 empresas, 23 organismos de investigación y el Ministerio de Ciencia e Innovación, que apoya y cofinancia la iniciativa. BIOVEGEN está abierta a colaboraciones con otras entidades del sector.

