

BOLETÍN BIOVEGEN DE OFERTA Y DEMANDA DE EMPLEO

El “Boletín BIOVEGEN de Oferta/Demanda de Empleo” es una herramienta orientada a potenciar la movilidad de talento entre el sector público y privado. Se pretende:

- Aprovechar la inversión en formación de personal cualificado en materia de I+D
- Poner este talento a disposición de las empresas para mejorar su competitividad
- Ofrecer salidas profesionales de calidad a los investigadores del sector
- Difundir ofertas de los diferentes miembros del sector

A continuación se muestra información sobre **1 oferta de empleo** de personal cualificado, relacionadas con el ámbito de la Biología y Producción Vegetal.

1 Oferta de Empleo:

- Oferta de empleo nº153: Responsable comercial de ventas y marketing

Si está interesado en una **OFERTA de empleo** debe enviar el Curriculum Vitae a la dirección de correo dlapunte@invegen.org

OFERTA

○ Oferta de empleo nº153: Responsable comercial de ventas y marketing

OFERTA nº153	
RESPONSABLE COMERCIAL DE VENTAS Y MARKETING	
Entidad	Empresa en búsqueda de un responsable de área para el departamento de Comercial. La entidad está especializada en soluciones metagenómicas y genómicas innovadoras para preguntas nuevas y tradicionales en los sectores de farmacia, salud, agroalimentación, industria de bienes de consumo y medio ambiente. El dominio integral de herramientas computacionales y de tecnologías de biología molecular y secuenciación masiva nos permite innovar constantemente, adaptando y desarrollando tecnología a partir del conocimiento originado en el ámbito investigador.
Breve descripción	La persona seleccionada desempeñará un papel transversal en el departamento comercial y marketing. Asumirá las siguientes tareas: <ul style="list-style-type: none"> • Análisis de la cartera de clientes. Gestión de captación y ventas, desarrollo junto con el COO y resto del departamento del plan de marketing y promoción de ventas. • Responsable del cumplimiento del presupuesto de ventas de su cartera. • Telemarketing y eventualmente visitas comerciales analizando previamente la situación del cliente. Disponibilidad para viajar de manera puntual. • Captación de nuevos clientes y crecimiento de cartera. Desarrollo de bases de datos de clientes en base a la segmentación de clientes de la compañía. • Se involucrará en los desarrollos de identidad de marca y servicios de la compañía. Comprenderá las especificaciones técnicas y argumentos diferenciales de los servicios asistiendo a las reuniones de I+D+i. • Ayudará también en las tareas de <i>reporting</i> y deberá interactuar con los clientes. La persona en este puesto se integrará al equipo comercial y reportará directamente al COO.
Titulación requerida	<p><u>Formación:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Licenciado/a o graduado/a en ciencias de la salud (biología, genética, farmacia, bioinformática, biotecnología, bioquímica, etc.) y con conocimientos y/o experiencia previa en marketing y comercio online. <p><u>Otras cualidades:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Carné de Conducir B. • Persona acostumbrada a llevar negociaciones con distintos niveles de interlocución, así como con capacidad para las relaciones públicas. Altas habilidades comunicativas, interdisciplinaridad y capacidad para negociar con diferentes perfiles de clientes y buena presencia. • Buen nivel hablado y escrito de inglés y castellano. Se valorará positivamente el conocimiento de catalán. • Se valorará positivamente la autonomía y capacidad de gestión de su tiempo de trabajo, así como las aptitudes para el trabajo en equipo, puntualidad e interés por el crecimiento y promoción personal. También se considerará un argumento positivo el manejo y creación de bases de datos, análisis estadístico y experiencia en gestores de cartera.
Localización	Barcelona.
Fecha límite	30 de abril de 2023.
Otros datos	<p>Condiciones laborales:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Trabajo presencial en las oficinas de Barcelona con horario de 9 h. a 18 h. • Como herramientas de trabajo, dispondrá de ubicación propia (escritorio), teléfono, ordenador propio de sobremesa. • Salario inicial bruto en contrato inicial de 6 meses de prueba acorde con las capacidades del candidato/a y escala salarial. • Las personas interesadas deben enviar una carta de presentación, su CV y 2 referencias laborales.

Difusión de los Boletines BIOVEGEN de Oferta y Demanda de Empleo:



Si su entidad tiene algún proceso de selección abierto, están buscando personal o está interesado en ampliar información sobre los perfiles ofrecidos desde BIOVEGEN, póngase en contacto con nosotros:
Por favor, contacte con [BIOVEGEN](#)

***Nota:** a través de estos Boletines, BIOVEGEN moviliza ofertas y demandas de empleo y pone en contacto a entidades y profesionales. BIOVEGEN no se responsabiliza de las posibles discrepancias que puedan surgir de la interacción entre las partes interesadas.*

[BIOVEGEN-Plataforma Tecnológica de Biotecnología Vegetal](#) es una entidad público-privada cuyo objetivo es la mejora de la competitividad del sector a través del desarrollo de tecnologías procedentes de la Biología Vegetal. Articula a entidades del sector agroalimentario español, poniendo en contacto la oferta y demanda de tecnología, y generando oportunidades de negocio a través de la colaboración Ciencia-Empresa. Actúa como interfaz entre la comunidad científica, empresarial y la Administración, ofreciendo herramientas que facilitan las actividades de I+D+i a sus socios. Actualmente cuenta con 173 entidades socias: 150 empresas, 23 organismos de investigación y el Ministerio de Ciencia e Innovación, que apoya y cofinancia la iniciativa. BIOVEGEN está abierta a colaboraciones con otras entidades del sector.

