

BOLETÍN BIOVEGEN DE OFERTA Y DEMANDA DE EMPLEO

El “Boletín BIOVEGEN de Oferta/Demanda de Empleo” es una herramienta orientada a potenciar la movilidad de talento entre el sector público y privado. Se pretende:

- Aprovechar la inversión en formación de personal cualificado en materia de I+D
- Poner este talento a disposición de las empresas para mejorar su competitividad
- Ofrecer salidas profesionales de calidad a los investigadores del sector
- Difundir ofertas de los diferentes miembros del sector

A continuación se muestra información sobre **4 ofertas de empleo** de personal cualificado, relacionadas con el ámbito de la Biología y Producción Vegetal.

4 Ofertas de Empleo:

- [Oferta de empleo nº130: Bioinformático/Data Analyst](#)
- [Oferta de empleo nº131: Responsable de área de departamento comercial](#)
- [Oferta de empleo nº132: Experto en tecnología de edición genómica aplicada a la agricultura](#)
- [Oferta de empleo nº133: Técnico comercial junior para el sector agrícola](#)

Si está interesado en una **OFERTA de empleo** debe enviar el Curriculum Vitae a la dirección de correo dlapunte@invegen.org

OFERTA

○ Oferta de empleo nº130: Bioinformático/Data Analyst

OFERTA Nº130	
BIOINFORMÁTICO/DATA ANALYST	
Entidad	<i>Spin-off</i> de base biotecnológica especialista en análisis metagenómicos.
Breve descripción	<p>La empresa busca incorporar a un nuevo miembro con un perfil de Bioinformático/Data Analyst. La persona seleccionada en esta posición desempeñará un papel transversal en el departamento de bioinformática y asumirá las siguientes tareas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Asistencia a varios proyectos en curso y centralizando el desarrollo y mantenimiento de pipelines de análisis y de bases de datos genómicos, metagenómicos y transcriptómicos. • Responsable del análisis bioinformático de los datos crudos de secuenciación de varios tipos y del desarrollo y mantenimiento de bases de datos necesarios para realizar comparativas, minería de datos, y generación de nuevo conocimiento. • Participación activa en los proyectos de investigación y desarrollo que se realicen dentro de la empresa. • Ayudará también en las tareas de <i>reporting</i> y deberá interactuar con los clientes. La persona en este puesto se integrará al equipo de bioinformática y reportará directamente al COO. Las actividades se desarrollarán en nuestras oficinas de Barcelona.
Titulación requerida	<p>Licenciado/a o Graduado/a universitario en <i>life sciences</i>, ingeniería informática o matemáticas y preferiblemente con máster en bioinformática.</p> <p>La persona candidata tendrá las siguientes cualidades:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Conocimientos suficientes para construir y ejecutar pipelines de análisis en los campos de la genómica, la metagenómica y transcriptómica RNAseq. • Habilidades de programación en Python o R y conocimiento del entorno Linux. • Habilidades adicionales que se considerarán de manera positiva incluyen: conocimientos en administración de sistemas, desarrollo y mantenimiento de bases de datos y un buen nivel de inglés hablado y escrito. • Se valorará positivamente la autonomía y capacidad de gestión de su tiempo de trabajo, así como las aptitudes para el trabajo en equipo, puntualidad e interés por el crecimiento y promoción personal.
Localización	Barcelona.
Fecha límite	20 de febrero 2022.
Otros datos	<ul style="list-style-type: none"> • Trabajo presencial en las oficinas de Barcelona con horario de 9:00h. a 18:00h. • Salario inicial bruto en contrato inicial de 6 meses de prueba acorde con las capacidades del candidato/a y escala salarial.

○ **Oferta de empleo nº131: Responsable de área de departamento comercial**

OFERTA Nº131	
RESPONSABLE DE ÁREA DE DEPARTAMENTO COMERCIAL	
Entidad	<i>Spin-off</i> de base biotecnológica especialista en análisis metagenómicos.
Breve descripción	<p>La empresa busca incorporar a un responsable de área para el departamento de Comercial. La persona seleccionada en esta posición desempeñará un papel transversal en el departamento comercial y Marketing. Asumirá las siguientes tareas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Análisis de la cartera de clientes. Gestión de captación y ventas, desarrollo junto con el COO y resto del departamento del plan de <i>marketing</i> y promoción de ventas. • Responsable del cumplimiento del presupuesto de ventas de su cartera. • <i>Telemarketing</i> y eventualmente visitas comerciales analizando previamente la situación del cliente. Disponibilidad para viajar de manera puntual. • Captación de nuevos clientes y crecimiento de cartera. Desarrollo de bases de datos de clientes en base a la segmentación de clientes de la compañía. • Se involucrará en los desarrollos de identidad de marca y servicios de la compañía. Comprenderá las especificaciones técnicas y argumentos diferenciales de los servicios asistiendo a las reuniones de I+D+i. • Ayudará también en las tareas de <i>reporting</i> y deberá interactuar con los clientes. La persona en este puesto se integrará al equipo comercial y reportará directamente al COO. Las actividades se desarrollarán en nuestras oficinas de Barcelona.
Titulación requerida	<p>Formación en disciplinas relacionadas, preferiblemente Licenciado/a o Graduado/a en Ciencias de la Salud (Biología, Genética, Farmacia, Bioinformática, Biotecnología, Bioquímica, etc.) y conocimientos y/o experiencia previa en Marketing y Comercio Online.</p> <p>La persona candidata tendrá las siguientes cualidades:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Carné de Conducir B. • Persona acostumbrada a llevar negociaciones con distintos niveles de interlocución, así como con capacidad para las relaciones públicas. Altas habilidades comunicativas, interdisciplinaridad y capacidad para negociar con diferentes perfiles de clientes y buena presencia. • Buen nivel de inglés hablado y escrito de inglés y castellano. Se valorará positivamente el conocimiento de catalán. • Se valorará positivamente la autonomía y capacidad de gestión de su tiempo de trabajo, así como las aptitudes para el trabajo en equipo, puntualidad e interés por el crecimiento y promoción personal. También se considerará un argumento positivo el manejo y creación de bases de datos, análisis estadístico y experiencia en gestores de cartera.
Localización	Barcelona.
Fecha límite	20 de febrero 2022.
Otros datos	<ul style="list-style-type: none"> • Trabajo presencial en las oficinas de Barcelona con horario de 9:00h. a 18:00h. • Como herramientas de trabajo, dispondrá de teléfono y ordenador propio de sobremesa. • Salario inicial bruto en contrato inicial de 6 meses de prueba acorde con las capacidades del candidato/a y escala salarial.

- Oferta de empleo nº132: Experto en tecnología de edición genómica aplicada a la agricultura

OFERTA Nº132	
EXPERTO EN TECNOLOGÍA DE EDICIÓN GENÓMICA APLICADA A LA AGRICULTURA	
Entidad	Empresa especializada en la producción de moras.
Breve descripción	<p>La empresa busca a un experto en tecnología de edición genómica aplicada a la agricultura con interés por incorporarse a un equipo de investigación y desarrollo de nuevas variedades en los géneros <i>Rubus</i>, <i>Fragaria</i> y <i>Vaccinium</i> en el ámbito de la empresa privada.</p> <p>La empresa cuenta con un proyecto avanzado con necesidad de incorporar nuevas tecnologías NGTs (CRISPR y otros), buscar colaboraciones con centros de investigación en edición genómica y participar en proyectos en el marco de convocatorias en el ámbito nacional e internacional, CDTI, CDTI 100, Interconecta, horizonte 2020, etc.</p>
Convocatoria	La empresa valora la posibilidad de presentar una solicitud a la convocatoria Torres Quevedo.
Titulación requerida	Grado/posgrado en genética vegetal. Otras titulaciones relacionadas con la materia. Experiencia en NGTs.
Localización	Huelva.
Fecha límite	31 de marzo de 2022.

○ Oferta de empleo nº133: Técnico comercial junior para el sector agrícola

OFERTA Nº133	
TÉCNICO COMERCIAL JUNIOR PARA EL SECTOR AGRÍCOLA	
Entidad	Empresa de cría de insectos para la fabricación y suministro de productos sostenibles e innovadores.
Breve descripción	<p>Se trata de una empresa española creada en 2014 que lidera la cría industrial del insecto <i>Tenebrio molitor</i> y su transformación en ingredientes premium para alimentación animal, nutrición vegetal y otros usos bio-industriales. Actualmente se encuentra en pleno proceso de expansión comercial.</p> <p>La empresa busca un/a Ingeniero/a Agrónomo/a o persona con formación en el sector agrícola y dotes comerciales que, dependiendo de la Dirección Comercial del departamento Agro de la empresa se encargue de labores de desarrollo técnico y comercial de la zona asignada (Almería-Murcia-Alicante).</p>
Titulación requerida	<p>Buscamos un/a Ingeniero/a Agrónomo/a o persona con formación en el sector agrícola y dotes comerciales.</p> <p>No es indispensable experiencia previa en puestos similares, aunque se valorará. Se busca un perfil con ganas de sumarse a un proyecto pionero con una potente proyección en el sector.</p> <p>Otros requisitos:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Conocimiento técnico del sector ecológico y de los cultivos de la zona asignada • Disponibilidad para viajar, coche propio • Proactivo, con capacidad de comunicación y con orientación al cliente • Capacidad para trabajar por objetivos y con planificación • Imprescindible residencia en Murcia o alrededores
Localización	Murcia.
Fecha límite	15 de marzo de 2022.
Otros datos	<p>Otras características de la oferta:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Colaborar con el departamento Agro en los planes de visitas a distribuidores, cooperativas y productores. Puesta en marcha de ensayos demostrativos, ejecución y seguimiento de los mismos. Seguimiento de clientes actuales y prospección de nuevos clientes. • Formación inicial y asistencia a ferias relacionadas con el sector. • Ser parte de una empresa en constante crecimiento. • Incorporación inmediata. • Flexibilidad de horario y organizativa. • Contrato indefinido. • Tablet, teléfono móvil, gastos de dietas y kilometraje. • Salario fijo (a negociar) + variable en función de objetivos. • Gran ambiente de trabajo.

Difusión de los Boletines BIOVEGEN de Oferta y Demanda de Empleo:



Si su entidad tiene algún proceso de selección abierto, están buscando personal o está interesado en ampliar información sobre los perfiles ofrecidos desde BIOVEGEN, póngase en contacto con nosotros:
Por favor, contacte con [BIOVEGEN](#)

Nota: a través de estos Boletines, BIOVEGEN moviliza ofertas y demandas de empleo y pone en contacto a entidades y profesionales. BIOVEGEN no se responsabiliza de las posibles discrepancias que puedan surgir de la interacción entre las partes interesadas.

BIOVEGEN-Plataforma Tecnológica de Biotecnología Vegetal es una entidad público-privada cuyo objetivo es la mejora de la competitividad del sector a través del desarrollo de tecnologías procedentes de la Biología Vegetal. Para ello, articula a entidades del sector agroalimentario español, poniendo en contacto la oferta y demanda de tecnología, y generando oportunidades de negocio a través de la colaboración Ciencia-Empresa. BIOVEGEN desarrolla colaboraciones y proyectos de I+D, e identifica los retos tecnológicos del sector para desarrollar tecnologías. Actúa como interfaz entre la comunidad científica, empresarial y la Administración. Para ello, ofrece una serie de herramientas para facilitar las actividades de I+D+i a sus socios. Actualmente cuenta con 150 entidades socias: 129 empresas, 21 organismos de investigación y el Ministerio de Ciencia e Innovación, que apoya y cofinancia la iniciativa. Además, BIOVEGEN está abierta a colaboraciones con otras entidades del sector.

