

BOLETÍN BIOVEGEN DE OFERTA Y DEMANDA DE EMPLEO

El “Boletín BIOVEGEN de Oferta/Demanda de Empleo” es una herramienta orientada a potenciar la movilidad de talento entre el sector público y privado. Se pretende:

- Aprovechar la inversión en formación de personal cualificado en materia de I+D
- Poner este talento a disposición de las empresas para mejorar su competitividad
- Ofrecer salidas profesionales de calidad a los investigadores del sector
- Difundir ofertas de los diferentes miembros del sector

A continuación se muestra información sobre **3 ofertas de empleo** de personal cualificado, relacionadas con el ámbito de la Biología y Producción Vegetal.

3 Ofertas de Empleo:

- [Oferta de empleo nº114: Gerente de desarrollo de negocio en aplicaciones de campo](#)
- [Oferta de empleo nº115: Gerente de desarrollo de negocio en edición genética de plantas](#)
- [Oferta de empleo nº116: Redactor científico de proyectos](#)

OFERTA

- Oferta de empleo nº114: Gerente de desarrollo de negocio en aplicaciones de campo

OFERTA Nº114	
GERENTE DE DESARROLLO DE NEGOCIO EN APLICACIONES DE CAMPO	
Entidad	Empresa biotecnológica de los Países Bajos.
Breve descripción	<p>La empresa se encuentra en una fase de rápida expansión en el mercado de la protección de cultivos y busca incorporar a un gerente de desarrollo de negocios en aplicaciones de campo que se una a su equipo de ventas y desarrollo de negocios. El candidato debe tener conocimientos sólidos sobre la industria de protección de cultivos o campos relacionados. El candidato seleccionado tendrá las siguientes responsabilidades:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Atraer nuevos clientes y gestionar los ya existentes. Esta contribución jugará un papel clave en el crecimiento de la empresa a nivel global. • Desarrollar nuevos mercados, y liderazgo en la gestión de las interacciones con los clientes y los procesos de venta. • Negociación de contratos y cierre de acuerdos con los clientes. • Desarrollo de una red de clientes centrada en las aplicaciones de campo. • Interacción y comunicación con clientes clave para entender sus necesidades más cruciales, convirtiéndolas en soluciones y asegurando un servicio al cliente de calidad. • Desarrollo de una estrategia para gestionar las cuentas y establecer los objetivos de la gestión contable. • Ejecución/administración de actividades de relaciones públicas junto al equipo de marketing, y representación de la empresa en congresos nacionales e internacionales. • Proporcionar análisis de rendimiento de cuentas al Director de Desarrollo de Negocios.
Titulación requerida	<ul style="list-style-type: none"> • Un mínimo de 3 años de experiencia en Desarrollo de Negocios o Ventas, idealmente en la industria de la protección de cultivos. • Formación específica en ciencias de la vida (biología, ingeniería agronómica, química orgánica, etc.). • Candidatos con capacidad de establecer colaboraciones duraderas, con espíritu emprendedor, actitud positiva y personalidad independiente. • Habilidades de negociación y comunicación con un excelente conocimiento del inglés, tanto oral como escrito. • Habilidades comunicativas y deseo de crecimiento personal. • Se valorará la experiencia en gestión de proyectos.
Localización	Global.
Fecha límite	31 de julio de 2021.

- Oferta de empleo nº115: Gerente de desarrollo de negocio en edición genética de plantas

OFERTA Nº115	
GERENTE DE DESARROLLO DE NEGOCIO EN EDICIÓN GENÉTICA DE PLANTAS	
Entidad	Empresa biotecnológica de los Países Bajos.
Breve descripción	<p>La empresa se encuentra en una fase de rápida expansión y busca incorporar a un gerente de desarrollo de negocios en edición genética de plantas para que se una a su equipo de ventas y desarrollo de negocio. El candidato deberá tener un conocimiento amplio de biotecnología vegetal y experiencia en la venta de tecnologías complejas. El candidato seleccionado tendrá las siguientes responsabilidades:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Captación de nuevos clientes y administración de la cartera de clientes ya existente. Establecerá una red de clientes en el área de Aplicaciones de Campo. • Desempeño de un papel clave en el crecimiento de la empresa a nivel mundial al buscar proactivamente nuevas oportunidades en todo el mundo. • Responsabilidad en ventas y liderazgo en la gestión diaria de las interacciones con los clientes y los procesos de venta. • Negociación de contratos y cierre de acuerdos con los clientes. • Desarrollo de una red de clientes centrada en la edición genética de plantas. • Interacción y comunicación con clientes clave para entender sus necesidades más cruciales, convirtiéndolas en soluciones y asegurando un servicio al cliente de calidad. • Desarrollo de una estrategia para gestionar las cuentas y establecer los objetivos de la gestión contable. • Ejecución/administración de actividades de relaciones públicas junto al equipo de marketing, y representación de la empresa en congresos nacionales e internacionales. • Proporcionar análisis de rendimiento de cuentas al Director de Desarrollo de Negocios.
Titulación requerida	<ul style="list-style-type: none"> • Un mínimo de 3 años de experiencia en Desarrollo de Negocios o Ventas, idealmente en la industria de la protección de cultivos. • Formación específica en ciencias de la vida (biología, ingeniería agronómica, química orgánica, etc.). • Candidatos con capacidad de establecer colaboraciones duraderas, con espíritu emprendedor, actitud positiva y personalidad independiente. • Habilidades de negociación y comunicación con un excelente conocimiento del inglés, tanto oral como escrito. • Habilidades comunicativas y deseo de crecimiento personal. • Se valorará la experiencia en gestión de proyectos.
Localización	Global.
Fecha límite	31 de julio de 2021.

○ Oferta de empleo nº116: Redactor científico de proyectos

OFERTA Nº116	
REDACTOR CIENTÍFICO DE PROYECTOS	
Entidad	Empresa biotecnológica de los Países Bajos.
Breve descripción	<p>La empresa quiere ampliar su equipo y busca contratar a un redactor científico de proyectos, con experiencia en biotecnología vegetal u otros campos relacionados con la agricultura, capaz de convertir las peticiones de los clientes en propuestas comerciales claras y convincentes. El candidato seleccionado tendrá las siguientes responsabilidades:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Dar forma a la estructura y contenido de las propuestas, recopilando la información de los expertos de los departamentos internos y alineando la asignación de recursos con la I+D. • Estar al tanto de las últimas novedades biotecnológicas y presentar nuevas temáticas para las propuestas comerciales de manera proactiva. • Agilidad y flexibilidad para gestionar diferentes proyectos y trabajar en diferentes áreas de experiencia. <p>Como redactor científico de proyectos esta persona reportará al Director de Ventas y Desarrollo de Negocios y se convertirá en una pieza clave para el creciente equipo comercial.</p>
Titulación requerida	<ul style="list-style-type: none"> • Entendimiento general de la biotecnología moderna y su integración en la industria agrícola. • Capacidad para seleccionar los mejores y más eficientes enfoques tecnológicos para satisfacer las necesidades de los clientes. • Experiencia de redacción científica y comercial con capacidad de argumentación/retórica. • Persona altamente motivada, creativa, orientada a la calidad, resistente al estrés, innovadora e independiente con actitud positiva. • Capacidad de comprender las necesidades de los clientes y convertirlas en propuestas comerciales a medida. • Aptitudes comunicativas (orales y escritas) con alto nivel de inglés. • Excelente nivel de inglés, sobre todo escrito. • Se valorará especialmente la experiencia en gestión de proyectos. • Se valorará la formación en áreas relevantes de ciencias de plantas (por ejemplo, genética de plantas o fitopatología).
Localización	Países Bajos.
Fecha límite	31 de julio de 2021.

Difusión de los Boletines BIOVEGEN de Oferta y Demanda de Empleo:



Si su entidad tiene algún proceso de selección abierto, están buscando personal o está interesado en ampliar información sobre los perfiles ofrecidos desde BIOVEGEN, póngase en contacto con nosotros:
Por favor, contacte con [BIOVEGEN](#)

Nota: a través de estos Boletines, BIOVEGEN moviliza ofertas y demandas de empleo y pone en contacto a entidades y profesionales. BIOVEGEN no se responsabiliza de las posibles discrepancias que puedan surgir de la interacción entre las partes interesadas.

BIOVEGEN-Plataforma Tecnológica de Biotecnología Vegetal es una entidad público-privada cuyo objetivo es la mejora de la competitividad del sector a través del desarrollo de tecnologías procedentes de la Biología Vegetal. Para ello, articula a entidades del sector agroalimentario español, poniendo en contacto la oferta y demanda de tecnología, y generando oportunidades de negocio a través de la colaboración Ciencia-Empresa. BIOVEGEN desarrolla colaboraciones y proyectos de I+D, e identifica los retos tecnológicos del sector para desarrollar tecnologías. Actúa como interfaz entre la comunidad científica, empresarial y la Administración. Para ello, ofrece una serie de herramientas para facilitar las actividades de I+D+i a sus socios. Actualmente cuenta con 137 entidades socias: 116 empresas, 21 organismos de investigación y el Ministerio de Ciencia e Innovación, que apoya y cofinancia la iniciativa. Además, BIOVEGEN está abierta a colaboraciones con otras entidades del sector.

